



REPORT 2012



SIVAG STEYR

Versicherungsmakler und Berater in Versicherungsangelegenheiten

www.sivag.at



Kompetent.
Kundenorientiert.
Unabhängig.

Liebe Leserinnen und Leser des SIVAG Reports!

Wir freuen uns Ihnen auch heuer wieder pünktlich zum Jahresende unseren SIVAG Report überreichen zu dürfen. Auch in der Ausgabe 2012 informieren wir Sie über aktuelle Themen der Versicherungswelt und möchten Ihnen unser Unternehmen etwas näher bringen.

Der vorliegende SIVAG Report 2012 hat wieder einiges zu berichten.

Die Schwerpunkte der aktuellen Ausgaben sind die Beiträge zu den Themen: Der „Job“ des Versicherungsmaklers, Team SIVAG Steyr, Eigenheimversicherung sowie 2 Klassen Medizin!

Wir hoffen, dass wir Ihnen wieder viel Neues und Interessantes liefern können und wünschen Ihnen viel Spaß beim Lesen!

Ihr SIVAG -Team Steyr



Inhalt

- » Editorial 2
- » Unser Job, Ihr Vorteil 3
- » Makler Team Steyr 4
- » Back Office Steyr 5
- » Eigenheimversicherung 6/7
- » SIVAG wächst 8
- » Unternehmensgründer. 9
- » Partnerschaft im Firmenbereich 10
- » 2 Klassen Medizin 11
- » Unsere Versicherungspartner 12

SIVAG Steyr

Wolfenstrasse 46, 4400 Steyr
Telefon 07252/73800, Fax DW 14
office.steyr@sivag.at
www.sivag.at

Bürozeiten:

Montag bis Freitag

von 08:00 bis 12:00 Uhr

von 13:00 bis 19:00 Uhr

nach telefonischer Vereinbarung

Impressum:

Medieninhaber und Herausgeber: SIVAG Steyr
Wolfenstrasse 46, 4400 Steyr

Der „Job“ des Versicherungsmaklers

UNSERE PFLICHT - IHR VORTEIL

1. Die Risikoerfassung:

Da die Risikosituation und somit auch der Versicherungsbedarf jedes einzelnen Menschen individuell ist, haben wir die Aufgabe, Ihr Risikopotenzial zu prüfen. Die dazu notwendigen Informationen werden im direkten Gespräch mit Ihnen erarbeitet. Wir informieren Sie, gegen welche Gefahren vorgesorgt werden sollte, wo es zu finanziellen Verlusten kommen könnte und wie man diese Risiken minimieren kann.

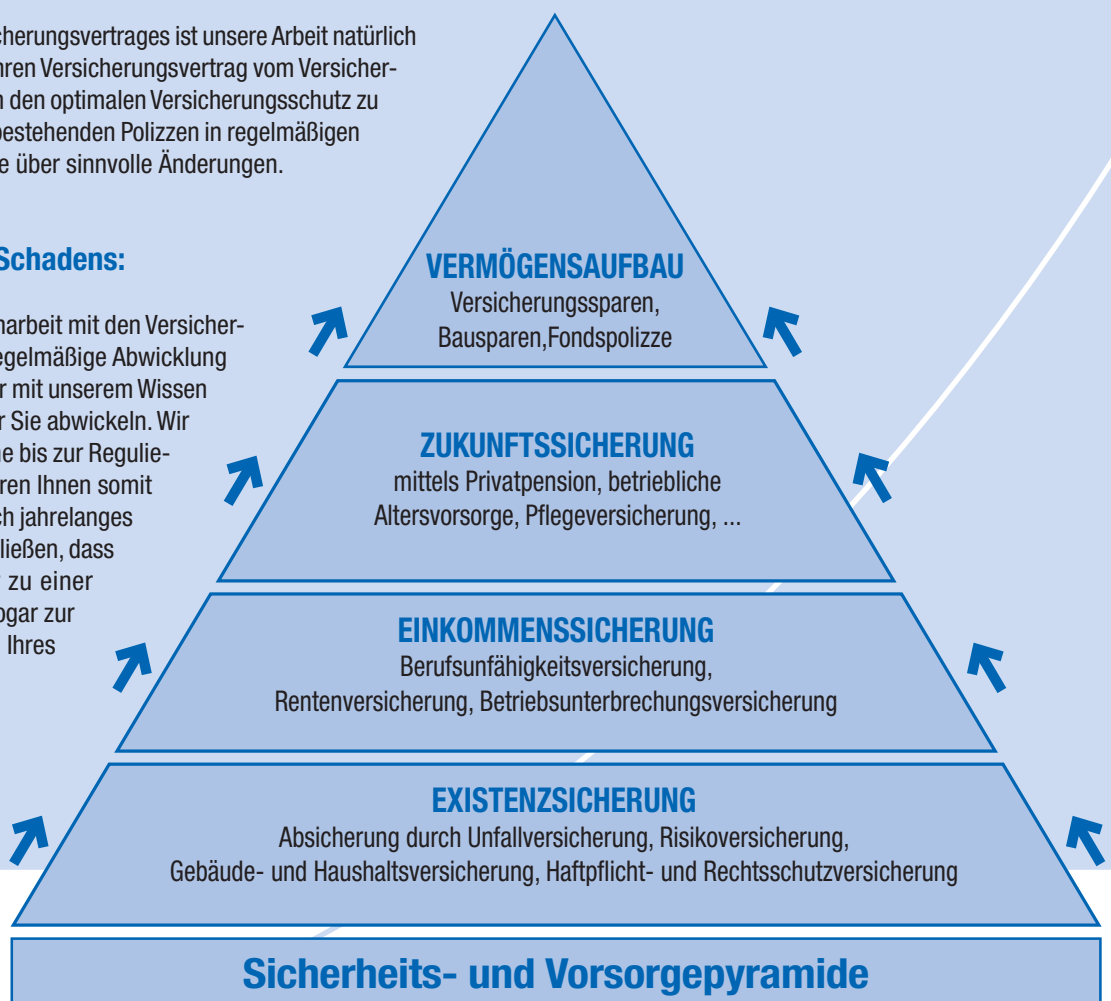
2. Überwachung der Verträge:

Mit dem Abschluss eines Versicherungsvertrages ist unsere Arbeit natürlich nicht getan. Wir überwachen Ihren Versicherungsvertrag vom Versicherungsbeginn bis zum -ende. Um den optimalen Versicherungsschutz zu gewährleisten, prüfen wir die bestehenden Polizen in regelmäßigen Abständen und informieren Sie über sinnvolle Änderungen.

3. Die Abwicklung des Schadens:

Durch die laufende Zusammenarbeit mit den Versicherungsgesellschaften und die regelmäßige Abwicklung von Schadensfällen können wir mit unserem Wissen Ihren Schaden bestmöglich für Sie abwickeln. Wir begleiten Sie von der Aufnahme bis zur Regulierung des Schadens und ersparen Ihnen somit alle Unannehmlichkeiten. Durch jahrelanges Know-How können wir ausschließen, dass es durch Abwicklungsfehler zu einer verminderten Leistung oder sogar zur ungerechtfertigten Ablehnung Ihres Schadens führen kann.

Die nebenstehende Pyramide gibt Ihnen einen Überblick, in welchen Bereichen wir Sie unterstützen können:



SIVAG - Ihr Partner in Versicherungsangelegenheiten – wir helfen Ihnen gerne, das beste Konzept für Ihren persönlichen Bedarf zu finden und freuen uns, Sie auf dem Weg durch die Versicherungswelt begleiten zu dürfen.

SIVAG Team Steyr 2011- langjährige Kompetenz



Heinz Weinberger

heinz.weinberger@sivag.at

Herr Weinberger könnte man als das Urgestein der SIVAG Steyr bezeichnen. Durch 25 Jahre Berufserfahrung mischt sich Fachwissen und Routine zu einer hohen Kompetenz. Weiters ist Herr Weinberger „Spezialist“ für betriebliche Vorsorgemodelle.

Als geprüfter Versicherungsmakler kann Herr Mitterlehner seine mehr als 15 jährige Berufserfahrung für alle Kunden zu großem Nutzen machen. Die betriebliche Gesamtversicherung sowie die Betreuung von Firmengründungen zählen zu seinen Spezialgebieten.



Manfred Mitterlehner

manfred.mitterlehner@sivag.at



Stefan Freimann

stefan.freimann@sivag.at

Herr Freimann hat sich durch seine mehr als 12 jährige Berufserfahrung zu einem „Allrounder“ im Privat- und Firmengeschäft entwickelt. Weiters hat Herr Freimann das Studium zum akademisch geprüften Immobilienmanager absolviert und steht den Kunden der Sivag mit Rat und Tat zur Seite.

Herr Forster ist seit Jänner 2006 ein fester Bestandteil im Team der Sivag Steyr. Durch die langjährige Bankerfahrung steht Hr. Forster den Kunden sowohl in Versicherungs- als auch in Finanzierungsangelegenheiten zur Verfügung.



Karl Forster

karl.forster@sivag.at

Back Office Steyr

Ihre Anliegen sind uns wichtig!



Susanne Feichtlbauer

susanne.feichtlbauer@sivag.at

Frau Feichtlbauer ist seit Juli 2003 im Team. Die geprüfte Versicherungsmaklerin ist die rechte Hand von Herrn Weinberger und für alle seine Kunden zuständig.

Frau Grafeneder ist über 15 Jahre in der Versicherungsbranche und seit 8 Jahren für unser Team tätig. Neben der Schadensabwicklung steht Frau Grafeneder für sämtliche Fragen im Versicherungswesen für die Kunden von Herrn Forster und Herrn Mitterlehner zur Verfügung.



Sandra Grafeneder

sandra.grafeneder@sivag.at

Neues Teammitglied



Manuela Fahrngruber

office.steyr@sivag.at

Von 1990 – 1999 war Frau Fahrngruber als Bankangestellte tätig. Nach einer Babypause arbeitete sie von 2002 -2007 in einem Steyrer Unternehmen in der Buchhaltung und absolvierte 2003 die Buchhalterprüfung. Nach einer erneuten Familienpause startete Frau Fahrngruber im September 2011 die Tätigkeit als Bürokauffrau in unserem Team. Derzeit absolviert Frau Fahrngruber die Ausbildung zur Versicherungskauffrau.

Neues Teammitglied



Sigrid Lehner

sigrid.lehner@sivag.at

Frau Lehner maturierte in Linz und war danach 13 Jahre im Bankwesen tätig. Nach 7 Jahren Familienpause bildete sich Frau Lehner im Bereich Buchhaltung und Personalverrechnung weiter. Von Juli 2010 bis Mai 2011 sammelte sie, als Assistentin der Geschäftsleitung, Erfahrung im Versicherungswesen. Seit Juni 2011 ist Frau Lehner in unserem Team und im Sekretariat von Hrn. Weinberger und Hrn. Freimann tätig. Derzeit absolviert Frau Lehner ebenfalls die Ausbildung zur Versicherungskauffrau.

Wir möchten uns bei Frau Katharina Rankl für das Engagement recht herzlich bedanken und wünschen ihr alles Gute und viel Gesundheit für die Zukunft.

Ich bau' ein Haus

SIVAG - Sicherheit in Versicherungsangelegenheiten heißt:

Gebäude absichern!

Damit der Bauherr nicht ungewollt in finanzielle Nöte kommt, gilt es, die Risiken durch eine entsprechende Versicherung abzudecken. Wir vergleichen, beraten und zeigen Ihnen die verschiedenen Möglichkeiten auf. Optimierte Versicherungsbeiträge und bedarfsgerechter Versicherungsschutz sichern Ihre neuen vier Wände!

Beim Bau oder Kauf eines Eigenheims ist der Bauherr oder Käufer froh über jede helfende Hand. Was ist, wenn sich ein Bauhelfer verletzt? Sollte der Freund oder Bekannte für seine Hilfe nicht zumindest abgesichert sein? Wir zeigen Ihnen, wie Sie diesem Risiko verantwortungsvoll mit einer Bauhelferunfallversicherung entgegen wirken.

Wer ein Haus baut, möchte dieses auch entsprechend gegen Feuer, Leitungswasserschäden, Sturm und Haftpflicht abgesichert wissen. Mit dem Bezug des neuen Eigenheimes endet die prämienfreie Rohbauversicherung und die Eigenheimversicherung beginnt. Ein unabhängiger Vergleich über Prämien und Leistungen – das ist unsere Kompetenz. Wir beraten Sie z.B. darüber, warum es wichtig sein könnte, grobe Fahrlässigkeit in die Polizze mit einzuschließen oder warum sich die Bauherren Gedanken über eine Bauwesenversicherung (Baukasko) und eine Bauherrenhaftpflichtversicherung machen sollten!

Nicht nur das Gebäude bedarf Schutz gegen Feuer, Leitungswasserschäden, Sturm und Haftpflicht, sondern auch der Wohnungsinhalt sollte durch eine gute Haushaltsversicherung abgesichert werden. Insbesondere die inkludierte Privathaftpflicht-Versicherung ist zu beachten! Wir beraten Sie völlig unabhängig!

Nicht nur ein Feuer oder ein Sturm kann die Existenz bedrohen. Was ist, wenn Sie Ihren Beruf nicht mehr ausüben können, oder Sie eine schwere Krankheit erleiden? Sind Ihre monatlichen Aufwendungen für Kreditraten, Betriebskosten und Absicherungen dann noch leistbar? Der Tod oder Berufsunfähigkeit könnte die Familie in der Existenz gefährden.

Nutzen Sie auch in diesem existenziell wichtigen Bereich unser Know-How, Sie werden sehen: **Wir picken für Sie die Rosinen heraus!**

Schon im Kleinkindalter ist der Traum von den eigenen 4 Wänden präsent.

Versicherungsschutz für Häuslbauer

Persönliche Risiken absichern, Chancen nutzen!

Egal um welche Hypothekar-Finanzierung es geht, wir sind Ihnen gerne behilflich. Preisgünstige Absicherung im Versicherungsbereich sowie optimierte Finanzierungen ermöglichen Ihnen, Ihre eigenen vier Wände so schnell wie möglich zu verwirklichen.



Einige Kollegen beraten Sie auch in der Baufinanzierung und haben sich darauf spezialisiert - fragen Sie einfach nach! Ob Bau, Kauf, Mietkauf oder Leasing wir sind Ihnen gerne in diesem Segment behilflich. Schnelles Geld gibt es bei den Banken derzeit nicht, jedoch aber große Differenzen bei den Konditionen. Zinssatzbegrenzung beim Bauspardarlehen oder auch diverse zusätzliche Angebote - wir beraten Sie gerne.

ACHTUNG aufgepasst!

Architekt, Bau KG, Baustellenhaftung - ob Bau, Kauf, Mietkauf oder Umschuldungen, Wohnungsbau oder Leasing - überall gibt es Spezialisten und dieser sollten Sie sich auch bedienen. Auch möchten wir darauf hinweisen, dass eine aufrechte Haftpflichtversicherung bei dem Architekten und bei den Baufirmen bestehen sollte. Bitte fordern Sie bei den Firmen eine aktuelle Versicherungsbestätigung an, nur dann können Sie sicher gehen, dass Versicherungsschutz besteht!

Regelmäßiger Check - bitte kommen Sie auf uns zu: Stimmt die Ablebenssumme noch? Haben Sie Ihr Gebäude oder den Inhalt erweitert? Sind die eigenen Kinder noch mitversichert? Die Lebenssituation ändert sich laufend innerhalb der Familie und der Versicherungsschutz ist daher laufend zu optimieren.

Immer wieder stoßen wir auf Polizzen, die überhöhte Prämien oder mangelhaften Versicherungsschutz aufweisen. Es geht um die Absicherung Ihrer Existenz.

Vereinbaren Sie einen Termin zur kostenlosen Überprüfung des Deckungsumfanges und der Versicherungssummen Ihrer bestehenden Verträge. Ihr SIVAG Berater bringt Ihre Verträge auf den neuesten Stand!

Wachstum, Wandel oder der ideale Zeitpunkt?

Immer mehr hört man von den Gegnern des Wachstums. Dies ist nicht weiter verwunderlich, da in der aktuell weltwirtschaftlich schwierigen Zeit zwar deutlich wird, wie wichtig Wachstum wäre, jedoch Wachstum meist falsch interpretiert wird. Letztendlich würde Wachstum für Arbeitsplätze, Steuereinnahmen und Sozialversicherungsbeiträge sorgen.

Das beliebteste Argument der Wachstumsgegner richtet sich gegen den Überfluss. Das „Noch-Mehr“ wird an den Pranger gestellt und der Bescheidenheit ein Loblied gesungen. Diese Aussage finde ich mehr als problematisch! Wachstum bedeutet wesentlich mehr als das „Mehr“, nämlich Wandel! Eine Wirtschaft, die nicht wächst (sich wandelt), ist wie eine Gesellschaft ohne Kinder oder ein Wald ohne Jungpflanzen!



© Inga Nielsen - Fotolia.com

Im leider kaum beachteten Mittelpunkt steht die sich ewig erneuernde Struktur der Wirtschaft, die dem ebenso sich ewig erneuernden Lebenszyklus entspricht. Wie jeder einzelne Baum den Wald am Leben erhält, so ist auch das einzelne Unternehmen für die gesamte Wirtschaft unentbehrlich. Gesunde Wälder werden immer größer und geben immer mehr Lebensraum und somit bessere Bedingungen für die Bewohner frei. Genauso sollte es in der Wirtschaft auch funktionieren. Es ist immer der richtige Zeitpunkt zu wachsen, sich zu wandeln und zu verändern um den Lebensraum „Wirtschaft“ für die Zukunft zu sichern und zu gestalten.

Das Wort Wachstum bedeutet das Erkennen und Nutzen von Chancen, ...

Gesundes Wachstum in kleinen Schritten

Wir, das Unternehmen SIVAG, haben uns das Bild des sich erneuernden Waldes zum Vorbild genommen und sind stets bemüht, das Unternehmen gesund und auf breiter Basis zu erweitern. Im Jahr 1995 haben wir mit 10 Kollegen(innen) das Unternehmen begonnen und binnen 16 Jahren in kleinen Schritten wachsen lassen. Die ersten Büros wurden in Mattsee und Gmunden eröffnet. Es folgte die Erweiterung mit Kirchberg in Tirol, danach kam Ried im Innkreis, Berndorf und Steyr. 2011 konnten wir mit unserem Büro in

Kössen in Tirol einen weiteren Schritt tätigen, um gesund den wirtschaftlichen Herausforderungen der Zukunft gerecht zu werden. Wir durften 2010 und 2011 auch neue Kollegen(innen) in den Büros Kirchberg, Berndorf, Ried und Gmunden/Seewalchen begrüßen. Durch unser stetiges Bemühen wird versucht, junge, ambitionierte Kollegen für unsere SIVAG-Idee zu begeistern, damit das Unternehmen nicht nur wächst, sondern auch junge Kompetenz und neue Qualitäten in unser Unternehmen einflie-



akad. Vkm. Georg Eisenzopf
Geschäftsführer SIVAG GmbH Österreich

Ben können. Dies schafft dann schlussendlich Zukunftssicherheit für unsere Mitarbeiter und unsere Kunden.

Zukunftsorientiert und mit Hausverstand

Laufende Aus- und Weiterbildung unserer Mitarbeiter, gesundes Unternehmenswachstum gepaart mit zukunftsorientiertem Hausverstand, gibt Ihnen als unser Kunde die Sicherheit, bei einem der größten unabhängigen Versicherungsmakler Österreichs, jetzt und auch noch in vielen Jahren, bestmöglich aufgehoben zu sein.

Ich wünsche daher vor allem unseren neuen Kollegen(innen) viel Engagement und Spaß an der Arbeit, sowie viel Erfolg und vor allem Gesundheit. Unsere neuen und insbesondere unsere bestehenden Kunden bitte ich, uns zu fordern und unsere Dienstleistungen in Anspruch zu nehmen, um damit an unseren Erfolgen teilhaben zu können. Das Wort Wachstum bedeutet das Erkennen und Nutzen von Chancen, das Bekenntnis zum Morgen, zum Leben.

Auf ein erfolgreiches und vor allem gesundes gemeinsames Jahr 2012 freut sich,

Ihr akad. Vkm. Georg Eisenzopf
geschäftsführender Gesellschafter

Absicherung für Unternehmensgründer

Für Unternehmensgründer ist die Entscheidung, welche Versicherungen (Absicherungen) bereits am Anfang der Selbständigkeit Sinn machen, häufig schwer zu treffen. Versicherungsprämien stellen wie andere Ausgaben eine zusätzliche Belastung für das - am Anfang häufig nicht sehr große - Budget dar. Dennoch darf die Absicherung des Unternehmens und des Unternehmers nicht vernachlässigt werden. Sowohl kurz- als auch langfristig kann fehlender Versicherungsschutz in bestimmten Bereichen erhebliche finanzielle Folgen nach sich ziehen oder im schlimmsten Fall die Existenz des Unternehmens gefährden.

Unser Tipp - setzen Sie Prioritäten:

- **Was muss versichert werden?**
Pflichtversicherungen bzw. Risiken, die die Existenz des Unternehmers/ Unternehmens gefährden
- **Was soll versichert werden?**
Risiken, die zu finanziellen Engpässen bzw. zu hohen Schäden führen können
- **Was kann versichert werden?**
Risiken, die auch im schlimmsten Fall nicht schwerwiegend sind

Risikobeschreibung	Priorität			Die Lösung
	muss	soll	kann	
Unternehmen als Firma				
Schäden, die das Unternehmen verursacht	X			Betriebshaftpflicht, Vermögensschadenshaftpflicht
Absicherung gegen Elementarrisiken (Feuer/Sturm/Leitungswasser ...)	X			Gebäude- bzw. Inhaltsversicherung
Fuhrpark	X			Kfz-Haftpflicht
Weiterzahlung von Löhnen und entgangenem Gewinn bei Betriebsstillstand auf Grund eines versicherten Schadens (z.B. Brand)		X		Betriebsunterbrechung
Defekt bzw. Stillstand einer Produktionsmaschine		X		Maschinenbruch-, Montage-, Unterbrechungsver-sicherung
Rechtlicher Beistand bzw. Kostenübernahme im Rechtsstreit		X		Betriebsrechtsschutz (inkl. Unternehmensstrafrecht und Vertrags-Rechtsschutz)
Fuhrpark			X	Kfz-Kasko
Übernahme von Reparaturkosten, wenn die EDV beschädigt ist			X	EDV/IT-Versicherung
Transport von Waren			X	Transportversicherung
Unternehmer als Person				
Absicherung, wenn Sie durch Krankheit oder Unfall längere Zeit kein Geld verdienen können		X		Betriebsunterbrechung für Unternehmer/ Selbständige
Absicherung, wenn Sie aufgrund eines Unfalles oder einer Krankheit Ihren Beruf nicht mehr ausüben können		X		Berufsunfähigkeitsversicherung
Abdeckung der Einmalkosten nach einem Unfall		X		Unfallversicherung

Selbständig werden bzw. selbständig sein heißt auch – selbst für die persönliche Absicherung und für die Absicherung des Unternehmens Sorge tragen. Jeder Unternehmer muss daher individuell entscheiden, wie viel Absicherung sein Unternehmen benötigt. Einige Risiken muss man bewusst in Kauf nehmen, andere lassen sich durch maßgeschneiderte Versicherungslösungen abdecken. Ihr Versicherungsmakler-Team begleitet Sie gerne auf dem Weg in Ihre selbständige Existenz und auch darüber hinaus.



Erfolgreiche Kooperation

Seit Anfang 2011 arbeitet die Firma SANISTRA GmbH* und unser Maklerbüro in Kooperation an der finanziellen Stärkung unserer Firmenkunden.



© shoot4u - Fotolia.com

Insbesondere die Bereiche Ergebnisverbesserung, Unternehmensfinanzierung, Expansion sowie Unternehmensübernahme/-übergabe scheinen den österreichischen Betrieben am Herzen zu liegen. Um diese wesentlichen Herausforderungen bestmöglich meistern zu können, empfehlen die professionell geschulten Berater der SIVAG-Gruppe ihren top-servicierten Kunden eine aktive Begleitung durch die, auch in Bankkreisen sehr geschätzten, Experten der SANISTRA.

Eine fundierte, betriebswirtschaftliche Analyse der Ausgangssituation sowie Geschäftsplanung zeigt dem Unternehmer kurzfristig die Potentiale zur Ergebnisverbesserung sowie Chancen

und Risiken der angedachten Aktivitäten. Zur Lösung sowohl aktueller als auch künftiger Herausforderungen erarbeitet SANISTRA mit den Unternehmern und ihren Teams praxisgerechte Maßnahmen inklusive einer auf die Firmenressourcen (personell, finanziell) abgestimmten Projektplanung. Zur Sicherstellung der Nachhaltigkeit aller vereinbarten Optimierungen unterstützen die Experten operativ bei der Umsetzung der wertschöpfenden Maßnahmen. „Es zählt die Umsetzung, nicht die Schreibarbeit!“ betonen Gottfried J. Prinz und Franz Tüchler (Geschäftsführer der SANISTRA GmbH).

Herr Mitterlehner (SIVAG) „... *Wir haben durch SANISTRA den vielseitigen Nutzen einer gezielten Ergebnisverbesserung und Unternehmensbegleitung bei unseren Firmenkunden erkannt und möchten im Versicherungswesen einen neuen Maßstab in der ganzheitlichen Kundenbetreuung setzen! Das Ausnutzen von Potentialen sowie Minimieren von Risiken ist mit externer Unterstützung oft leichter realisierbar. Wenn unsere Kunden langfristig gute Ergebnisse erwirtschaften und ein gesundes Wachstum verzeichnen, schafft dies zusätzliche Chancen für SIVAG als qualitätsbewusster Partner für Versicherungsangelegenheiten!*“

KUNDEN-Vorteile

- Effiziente Potentialanalyse mit Experten aus dem Bereich Unternehmenssanierung
- Ergebnisverbesserung durch betriebswirtschaftlichen Gesundheitscheck und aktive Begleitung in der Maßnahmenumsetzung
- Nachhaltige Stärkung des Betriebes
- Steigerung der Finanzkraft zur Sicherung der Unternehmensstabilität sowie als Basis für Expansion und Investition

* Hinweis: SANISTRA tritt als eigenständiger Kooperationspartner auf. Leistungen von SANISTRA können nicht durch SIVAG erbracht werden.

Krankenversicherung - Zusatz zur Pflichtkrankenkasse

Die Zusatzkrankenversicherung wird immer wichtiger. Der Staat setzt auf gesunde Lebensweise. Das Ziel des österreichischen Gesundheitssystems muss sein, die Bevölkerung erst gar nicht krank werden zu lassen.

Die Menschen sollen verantwortungsbewusster leben – weniger Schnitzel, Schokolade, Alkohol und kein Nikotinkonsum. Mehr Sport soll die Lösung sein!

Als ob gesund lebende Bürger nie krank werden.

Gute Gründe für die Privatklasse:

- Zugang zur bestmöglichen medizinischen Betreuung
- Aktive Mitgestaltung bei Ihrer persönlichen Gesundheitsvorsorge
- Freie Wahl des Arztes und des Krankenhauses
- Behandlung sowohl durch Schulmedizin als auch durch Ganzheitsmedizin
- Sinnvolle Ergänzung zur staatlichen Gesundheitsversorgung
- Weniger Wartezeit
- Schnellere Behandlung

Leider können wir diese nicht ganz faire Situation weder verhindern noch aufhalten, darum ist es wichtig, sich mit dem Thema der privaten Krankenversicherung auseinander zusetzen.



Wir als Versicherungsmakler bieten eine optimale und für Sie maßgeschneiderte Rundumproduktlösung, damit dieses Problem der Zwei-Klassen-Medizin nicht mehr Ihres ist!

15. Internat. SIVAG Beachvolleyball-Turnier

Im Jubiläumsjahr 2011 fand im Juli das 15. SIVAG Beachvolleyball-Turnier statt. Der Steyrer Stadtplatz verwandelte sich bei traumhaften Wetter zu einem Beachvolleyball-Event wie es sonst nur in Klagenfurt zu sehen ist. Mehr als 5000 Beachvolleyball-Fans waren von den spannenden Spielen begeistert.





Ihr Versicherungs-Makler-Team



VERSICHERUNG



www.zurich.at



VOLKSWAGEN VERSICHERUNGSDIENST



Lebensversicherungs-AG



GRAZER WICHELSEITIGE
VERSICHERUNG Aktiengesellschaft



IHR DIREKT-VERSICHERUNGS-PARTNER



CREDIT BROKER GMBH



VERSICHERUNG



VIENNA INSURANCE GROUP



DIENSTLEISTUNG



VERSICHERUNG



Stütz und Eckwert im Zentrum der Burg
NURNBERGER
Versicherung AG Österreich



VERSICHERUNGEN



VERSICHERUNG AG



Basler Versicherungen



Unsere Erfahrung, Ihr Gewinn.



CERICAL MEDICAL



Die Continentale



ABV Bausparen

Versicherungsmakler und Berater in Versicherungsangelegenheiten

www.sivag.at